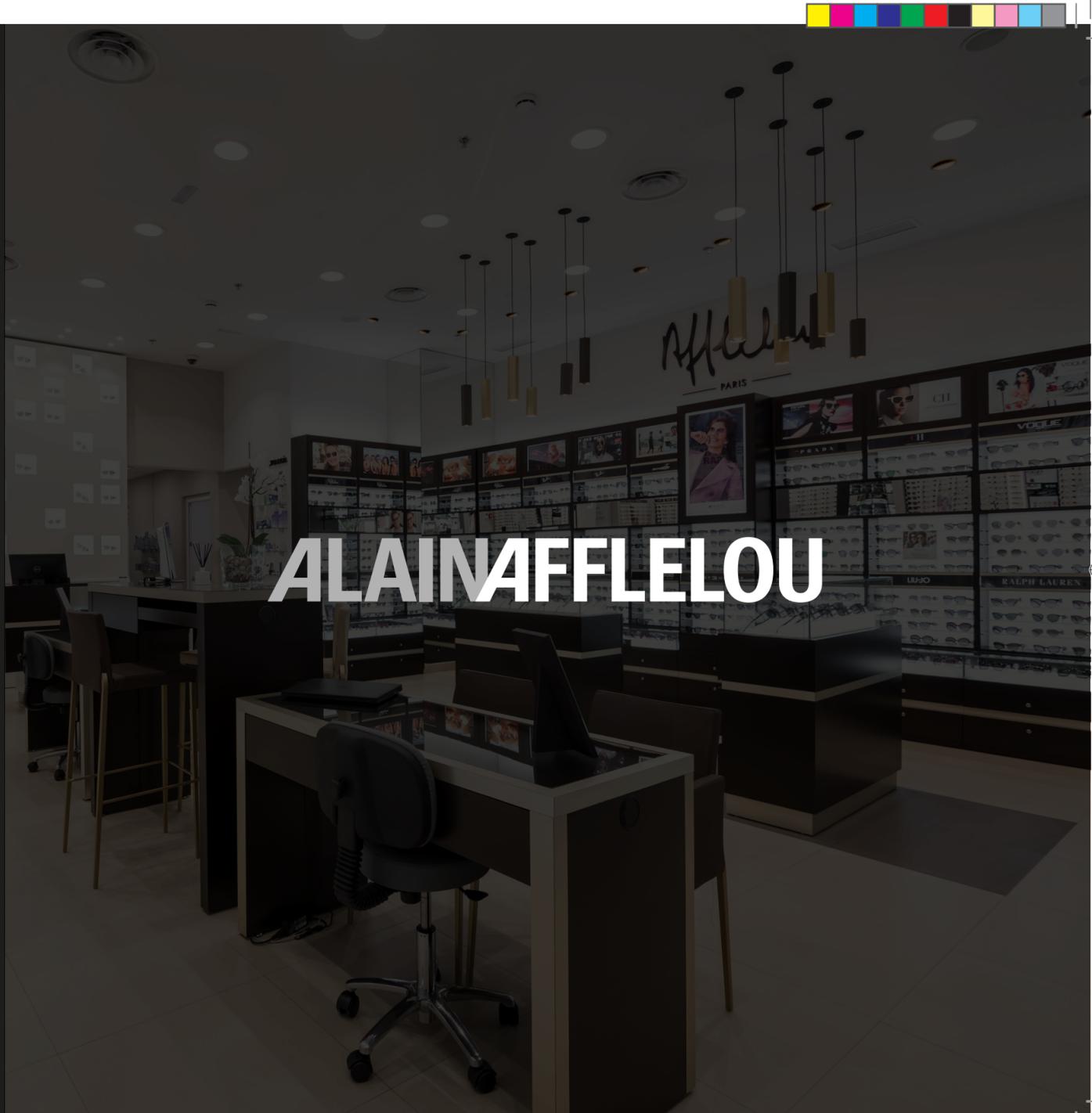


www.afflelou.es/franquicia

ALAINAFFLELOU



Paso a paso siempre de la mano de un **GRAN EQUIPO**



PRIMER CONTACTO CON EL CANDIDATO

En la **primera entrevista personal con el delegado de expansión** de la zona te explicamos, en detalle, las condiciones para abrir un centro ALAIN AFFLELOU.



LA UBICACIÓN

Después de ese primer contacto y, a partir del momento en que nos traslades tu interés en seguir adelante con el proyecto, **analizaremos cuál es el mejor lugar para abrir** en función de tus necesidades y de las zonas libres.

Haremos un detallado estudio de la zona que nos permita conocer el potencial de ventas del emplazamiento elegido.

Con nuestra tecnología de geomarketing podremos analizar los principales parámetros con el objetivo de encontrar la mejor ubicación para tu negocio (flujo peatonal, análisis de la competencia, factores sociodemográficos, etc...).



ASESORAMIENTO INTEGRAL

El Departamento Técnico realizará una primera visita al local para analizar las instalaciones y tomar las primeras medidas, de cara a preparar una estimación de inversión de la futura obra e implantación de tu óptica.

El delegado de expansión te ayudará a **negociar con la propiedad del local** las mejores condiciones de arrendamiento.

Con todos los datos obtenidos, de viabilidad e inversión, realizaremos un minucioso **plan de negocio** que te presentaremos en detalle para que puedas tomar la decisión final.



SEGUIMOS AVANZANDO

Una vez que apruebes el plan de negocio, firmaremos el precontrato de franquicia.

Contarás con la ayuda del Departamento Jurídico para asesorarte en todo lo relativo a la elaboración del contrato de arrendamiento.



FIRMA DEL CONTRATO DE FRANQUICIA

Una vez firmado el contrato de arrendamiento del local y pasadas tres semanas desde la firma del precontrato, firmamos el contrato de franquicia en el que incluimos la zona de exclusividad correspondiente a tu óptica. El Departamento de Recursos Humanos se pondrá a tu disposición para **ayudarte a seleccionar el personal** más adecuado para tu negocio. El Departamento de Compras y el delegado regional te ayudarán a realizar el pedido de producto inicial. Desde nuestro departamento de "Trade Marketing", te presentaremos una **propuesta de plan de comunicación** de apertura con medios locales y acciones especiales. En paralelo a lo anterior, dan comienzo las obras de reforma en el local y el Departamento Técnico realizará, en todo momento, el seguimiento de tu obra controlando su buena ejecución en tiempo y forma.



LA FORMACIÓN INICIAL

Ya siendo uno de nuestros franquiciados, **realizarás el curso de formación inicial** en las oficinas centrales de Madrid durante dos semanas.

Posteriormente y siempre de la mano de nuestro Departamento de Formación, tu equipo y tú realizaréis unas **prácticas en una óptica ALAIN AFFLELOU** cercana a tu población de residencia.



APERTURA

La reforma del local llega a su fin y unos días antes de la apertura, te ayudaremos a preparar tu nueva óptica para que todo esté impecable el día de la inauguración.

Se inicia el plan previsto de comunicación de apertura en los medios locales.

Contarás con el soporte del delegado regional y de una persona de formación para ayudarte "in situ" durante la primera semana de apertura.

APOYO EN EL DÍA A DÍA

Tendrás toda la fuerza de una empresa líder permanentemente a tu disposición para ayudarte a optimizar la gestión de tu negocio en todo momento.

DPTO. DE FRANQUICIAS

Tu delegado regional te informará de todo lo necesario para el ejercicio de tu trabajo y estará pendiente de tu negocio. Estudiará y analizará los resultados de tu óptica comparándolos con el resto de la zona y asegurándose de que tu negocio funcione como estaba previsto. Te realizará visitas periódicas y siempre le tendrás disponible para ayudarte.

DPTO. DE COMUNICACIÓN

Se encargarán de la elaboración de acciones locales puntuales según tus necesidades como franquiciado, tanto en soportes "on-line" como "off-line".

DPTO. DE FORMACIÓN

Pondrán a tu disposición tanto a tu equipo como a ti, una gran variedad de cursos tanto "on-line" a través de nuestra plataforma "Afflelou Academy" como presenciales:

- **Cursos para ópticos-optometristas** sobre optometría, terapia visual, técnicas de biomicroscopia, topografía, etc.
- **Cursos para comerciales, técnicas de venta, asesoramiento estético, producto.** Formación de campaña, protocolos, argumentarlo de venta, manejo de objeciones, etc.

DPTOS. DE EXPANSIÓN, RRHH, INFORMÁTICA, JURÍDICO, PRODUCTO, FINANCIERO Y ATENCIÓN AL CLIENTE.

Contarás con su apoyo y asesoramiento continuo en la gestión de tu negocio para solventar cualquier duda o problema que pueda surgir.